



“Wer den Kunden nicht fragt, gibt sich selber die falschen Antworten.”

NIJAZ HUSIDIC

DIPLOM-INGENIEUR(DIPL.-ING.), MBA

Leidenschaftliche Lehrperson mit langjähriger Erfahrung im Umgang mit Menschen aus anderen Kulturen

Werteorientierte Persönlichkeit mit Hands-on-Mentalität, die ein offenes & motivierendes Arbeitsklima schätzt und schafft

Kommunikationsstarker Moderator garantiert effizienten Lerntransfer insbesondere bei heterogenen Erwachsenenlerngruppen

KONTAKT



✉ nijaz.husidic@futoria.ch



Zürich - Schweiz

EXPERTISE

Coaching & Lehren
Erwachsenenbildung
Digital Leader
Kommunikation
Interkulturelle Kompetenz

SPRACHEN

Deutsch (native)
Englisch (C1)
Französisch - A2
Serbo-Kroatisch (native)
Russisch A1

IT-KENNTNISSE

- MS Office
- SAP:SD
- AutoCad
- Knime
- Camtasia

BERUFSERFAHRUNG

01/2021 - DATO BUSINESS-COACH & LERNBEGLEITER
FUTORIA - Plattform für Weiterbildung

- Coaching, Mentoring, Vertriebsschulungen, Vertriebsstrategien

10/2022 - 01/2025 GLOBAL KEY ACCOUNT MANAGER
Engel Schweiz AG - Hybrid

- Betreuung und Entwicklung von global agierenden Grosskunden im Geschäftsbereich Packaging.
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahresabschluss- und Preisgesprächen mit Key Accounts
- Erstellung von globalen Kunden-Insight-Analysen sowie Erarbeitungen globaler Rahmenverträge

Resultate:

- Erfolgreicher Ausbau des Marktanteils und deutliche Steigerung des Auftragseingangs im Bereich Dünnwandverpackungen
- Erfolgreiche aktive Akquise eines strategisch wichtigen Prestige-Projekts beim weltweit grössten Account im Bereich Packaging

07/2017 - 01/2022 SALES DIRECTOR EUROPE
Netstal-Maschinen AG - Näfels / Schweiz

- zielorientierte & dynamische Führung des Vertriebs Europa / 5 MA
- leidenschaftliche Sicherstellung von Auftragseingang & Marge
- agile Strategieentwicklung und -realisierung

Resultate:

- überdurchschnittliche hohe Erfolgsquote bei der Neukunden Gewinnung gegenüber den gesetzten Jahreszielen (120%)
- deutliches Übertreffen der Ziele für Auftragseingang & Marge
- Positive fachliche und menschliche Entwicklung aller Teammitarbeiter durch effektive Motivation und Coaching

01/2012 - 06/2017 HEAD OF SALES BU PACKAGING
Netstal-Maschinen AG - Näfels / Schweiz

PERSÖNLICH

Geboren in Duisburg / D

ENGAGEMENT

Kinder- und Jugendtrainer
C-Diplom Fussballverband SFV
2014-2022

INTERESSEN

- Fussball
- Geschichte / Politik
- Briefmarken
- Vintage Lego
- Gesellschaft- & Strategiespiele

REFERENZEN

- Auf Anfrage

BERUFSERFAHRUNG

10/2010 - 12/2012 SENIOR AREA SALES MANAGER
Engel Austria GmbH - Schwertberg / Österreich

01/2001 - 09/2010 AREA SALES MANAGER
Netstal-Maschinen AG - Näfels / Schweiz

05/1998 - 12/2000 GEBIETSVERKAUFSLEITER
REMAK Maschinenbau GmbH Reinheim / Deutschland

AUSBILDUNG

10/2020 - 10/2023 MBA DIGITAL MANAGEMENT & ANALYTICS
Hochschule für Wirtschaft & Umwelt Nürtingen-Geislingen / D
Abschluss: Master of Business Administration (MBA)

10/2020 - 04/2023 MBA DIGITAL MANAGEMENT, MARKETING & SALES
Hochschule für Wirtschaft & Umwelt Nürtingen-Geislingen / D
Abschluss: Master of Business Administration (MBA)

10/1991 - 07/1992 AUSBILDUNG REFA-SACHBEARBEITER
Verband für Arbeitsstudien & Betriebsorganisation REFA Duisburg
Abschluss: REFA-Sachbearbeiter für Arbeitsstudium

10/1989 - 01/1998 STUDIUM MASCHINENBAU
Gerhard-Mercator-Universität GH Duisburg / Deutschland
Abschluss: Diplom Ingenieur (Dipl.-Ing.)

08/1980 - 05/1989 GYMNASIUM
Mercator Gymnasium Duisburg / Deutschland
Abschluss: Allgemeine Hochschulreife (Abitur)

FORT- UND WEITERBILDUNG

04/2024 - 06/2024 DIGITAL HR MANAGEMENT
Hochschule für Wirtschaft & Umwelt Nürtingen-Geislingen / D
Abschluss: Zertifikat

03/2017 - 07/2017 KURSLEITER ERWACHSENENBILDUNG SVEB
Bildungszentrum Zürichsee BZZ Horgen / Schweiz
Abschluss: SVEB Zertifikat